

AMMAR ALOK

Bærum – Norway

Adr: Fururabben 15, 1361 Østerås

Telefon: 45855713

E-post : Ammaralok@gmail.com



SAMMENDRAG

En entusiastisk, ambisiøs og profesjonell person som har oppnådd gode resultater i tidligere jobber. Jeg har gode kommunikasjonsferdigheter og har lang erfaring og gode resultater på det å lede team. Som person er jeg positiv og engasjert, jeg setter meg fort inn i nye ting og takler et høyt arbeidspress.

KOMPETANSEOMRÅDER

- Salg og markedsføring
- Bank og handel
- Ledelse
- Lager og pengestyring
- PR

ARBEIDSERFARING

2015 - 2018 Prosjektkoordinator, GulfCrafts W.L.L | Doha, Qatar

Bedriften produserer, selger og installerer trafkkskilt, veimarkering, sikkerhetsmarkering, utvendige og innvendig skilter. Jeg drev med prosjektstyring, og prosjektdokumentasjon. Ivaretok tidsplan og måloppnåelse i prosjektet.

2009 - 2014 Salgsleder _ Aram Keramikk | Doha Qatar

Bedriften selger keramiske fiser, marmor og sanitærutstyr. Som salgs og markedsjef skulle jeg sørge for at vi holdt våre salgsmål månedlig og årlig. Mine oppgaver var blant annet å overse lagerbeholdningen for selskapet, samt sørge for gode kunderelasjoner. Hadde også ansvar for opplæring av nye selgere.

2007 - 2008 Salg og markedsføring _Afaq Company Homs, Syria

Administrerte salgs- og markedsføringsansvarlige og sporet deres fremgang. Og utviklet forretningsplanen for selskapene og butikkene til kundene.

UTDANNING

2006 - 2009 **Kommersielt Bankinstitutt, Homs Syria**

Økonomiassistent i Kommersielt banksystem

Utdanningen inneholdt blant annet fag som regnskap, statistikk, økonomisk matematikk og datakunnskap.

DATA KOMPETANSE

God kompetanse i Microsoft Office

SPRÅK

Norsk: god muntlig og skriftlig

Engelsk: flytende muntlig og skriftlig

Arabisk: morsmål

HOBBYER

Fotball, volleyball, fotografering, lese bøker